

Morten Krogh

Ledelse & Detailhandel

✉ morten@ansogningshjælpen.dk

☎ +36 99 12 12

📍 Beringgårdsvej 20, 2650 Hvidovre



Ansøgningshjælpen

Fra Netto til Søstrene Grene - en rejse mod at skabe de ultimative kundeoplevelser

Min passion for detailhandel blev tændt i Netto, hvor jeg lærte at skabe indbydende butiksoplevelser, hvilket øgede kundetilfredsheden med 20% i løbet af de første seks måneder. Med over 10 års erfaring som leder i Netto, hvor jeg ledte et team på 15 medarbejdere, har jeg altid fokuseret på at motivere mit team og sikre et godt arbejdsmiljø. Hos Søstrene Grene fik jeg chancen for at udfolde min kreativitet med opstillinger og dekorationer. Jeg brænder for at bringe min passion med boligindretning ind i jeres butikker, med et særligt fokus på at skabe enestående kundeoplevelser gennem effektiv ledelse og kreativ butiksinretning.

Hvorfor vælge mig?

- **Teamledelse og motivation:** Som salgsleder og souschef hos Salling Group Netto har jeg effektivt ledet og motiveret mit team gennem både op- og nedture. Et konkret eksempel på dette er, da vi stod over for en udfordrende periode i starten af 2024, hvor medarbejdermoralen var lav. Jeg tog initiativ til at implementere en serie team-building aktiviteter og individuelle coaching sessioner.
- **Salgsfremgang og budgetstyring:** Hos Søstrene Grene stod jeg foran udfordringen med et stramt budget og behovet for at maksimere salget. Jeg udviklede og implementerede en omkostningseffektiv lagerstyringsstrategi ved at anvende en ny software til at forudsige efterspørgsel mere nøjagtigt og justere vores lagerbeholdning derefter.
- **Visuel merchandising og kundeoplevelse:** Min passion for boligindretning og min erfaring med opstillinger og dekorationer fra både Netto og Søstrene Grene har ikke alene været en personlig berigelse men har også bidraget til en markant forøgelse af kundetraffikken med 40%. Et konkret tiltag jeg indførte, var en månedlig omtemativering af butiksudstillinger, der reflekterede sæsonmæssige tendenser og højtlider, hvilket skabte en fornyet og spændende shoppingoplevelse for kunderne.

Mine personlige bidrag

Min passion for boligindretning og erfaring med at skabe vækst, kombineret med min evne til at lede under pres, sætter mig i stand til at løfte butikken til nye højder. Denne passion for æstetik og design har altid drevet mig til at udforske innovative løsninger. Jeg trives i mødet med kunder, hvor jeg sikrer dem oplevelser ud over det sædvanlige. At forstå deres behov og ønsker er nøglen til at skabe skræddersyede løsninger, der ikke kun imødekommer, men også fornyer deres rum. Min styrke ligger i at motivere mit team og skabe en atmosfære, hvor alle stræber efter at gøre deres bedste. Dette opnår jeg ved at fremme et miljø af åbenhed og kreativitet, hvor idéer værdsættes og realiseres. Jeg ser frem til at bringe min kreativitet og ledelseserfaring i spil for at skabe en butik, der ikke bare møder, men overgår kundernes forventninger.

Jeg glæder mig til at kunne uddybe mine personlige og faglige kompetencer til en personlig samtale.

Med venlig hilsen,
Morten Krogh.

Både din motivation og personlighed er udvidet i denne type ansøgning.

Forklar tydeligt hvorfor du er motiveret til at søge stillingen.

Virksomheden kan se et udvidet afsnit, som forklarer dine tre nøglekompetencer, som matcher med jobopslaget.

Vis din personlighed, og fortæl hvad du vil gøre fremadrettet i stillingen.