

# Morten Krogh

Ledelse & Detailhandel

✉ morten@ansogningshjælpen.dk

☎ +36 99 12 12

📍 Beringgårdsvej 20, 2650 Hvidovre



## Fra Netto til Søstrene Grene - en rejse mod at skabe de ultimative kundeoplevelser

Min passion for detailhandel blev tændt i Netto, hvor jeg lærte at skabe indbydende butiksoplevelser. Med mange års erfaring som leder i Netto har jeg altid fokuseret på at motivere mit team og sikre et godt arbejdsmiljø. Hos Søstrene Grene fik jeg chancen for at udfolde min kreativitet med opstillinger og dekorationer. Jeg brænder for at bringe min passion med boligindretning ind i jeres butikker, med et særligt fokus på at skabe enestående kundeoplevelser gennem effektiv ledelse og kreativ boligindretning.

### Hvorfor vælge mig?

- **Teamlidelse og motivation:** Som salgsleder og souschef hos Salling Group Netto har jeg effektivt ledet og motiveret mit team til at øge vores medarbejderglæde 20% i 2024.
- **Salgsfremgang og budgetstyring:** Hos Søstrene Grene implementerede jeg en omkostningseffektiv lagerstyringsstrategi, som reducerede vores omkostninger med 20%.
- **Visuel merchandising og kundeoplevelse:** Min passion for boligindretning og erfaring med opstillinger og dekorationer fra Netto og Søstrene Grene, der øgede kundetrafikken med 40%, har skærpet min evne til at sikre en høj visuel standard og fremragende kundeoplevelser.

### Fra detail til butikschef

Min erfaring som salgsleder og souschef hos Salling Group Netto har rustet mig til at tage ansvar for den daglige drift og sikre en fremragende kundeoplevelse. Jeg har demonstreret evnen til at motivere et team og opnå imponerende resultater, som da jeg hos Søstrene Grene i Viborg leverede en vækst på 45% i forhold til året før. Jeg planlægger at anvende min ekspertise i ledelse, min passion for boligindretning og min evne til at skabe inspirerende butiksoptillinger til at drive butikken mod nye højder, sikre en høj visuel standard og overholde budgettet.

### Ledelse og kundeoplevelser

Gennem mine roller har jeg udviklet en dyb forståelse for vigtigheden af medarbejdertrivsel og kundetilfredshed. Jeg har en naturlig evne til at forstå og motivere mine medarbejdere, hvilket skaber en positiv arbejdsatmosfære og styrker teamets samlede præstation. Ved at overføre denne tilgang til jobbet som butikschef, ser jeg frem til at lede teamet mod fælles mål, forbedre salget og sikre, at hver eneste kunde forlader butikken med et smil på læben, ivrig efter at vende tilbage.

### Mine personlige bidrag

Min passion for boligindretning og erfaring med at skabe vækst, kombineret med min evne til at lede under pres, sætter mig i stand til at løfte butikken til nye højder. Jeg trives i mødet med kunder, hvor jeg sikrer dem oplevelser ud over det sædvanlige. Min styrke ligger i at motivere mit team og skabe en atmosfære, hvor alle stræber efter at gøre deres bedste. Jeg ser frem til at bringe min kreativitet og ledelseserfaring i spil for at skabe en butik, der ikke bare møder, men overgår kundernes forventninger.

Jeg glæder mig til at kunne uddybe mine personlige og faglige kompetencer til en personlig samtale.

Med venlig hilsen,  
Morten Krogh.

Virksomheden skal tydeligt kunne mærke din motivation.

Virksomheden kan hurtigt se dine 3 nøglekompetencer, som matcher direkte med jobopslaget.

Dine faglige afsnit, som fortæller hvorfor du med dine tidligere erfaringer kan løfte opgaverne.

Vis din personlighed, og fortæl hvad du vil gøre fremadrettet i stillingen.